

Unia Europejska wspiera eksport mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw z województwa wielkopolskiego

Dnia 20.08.2015 r. został ogłoszony konkurs w ramach poddziałania 1.4.1 „Kompleksowe wsparcie działalności na rynkach zagranicznych dla przedsiębiorstw posiadających plan rozwoju eksportu”, który jest jednym z poddziałań Wielkopolskiego Regionalnego Programu Operacyjnego na lata 2014-2020 (WRPO 2014+).

W ramach poddziałania przedsiębiorcy mogą pozyskać dotację zarówno na działania związane z rozpoczęciem działalności eksportowej, jak i na rozwój już prowadzonej działalności eksportowej. Dofinansowaniem może sięgnąć nawet **85% kosztów kwalifikowanych** projektu, z czego dofinansowanie na cele inwestycyjne nie może przekroczyć: dla mikro i małych przedsiębiorstw - **45%**, a dla średnich przedsiębiorstw - **35%** kosztów kwalifikowanych projektu. Maksymalna wartość kosztów kwalifikowanych projektu ustalona została na kwotę **3 500 000 zł**, przy czym maksymalna wartość dofinansowania to 700 000 zł.

Każdy z ubiegających się o pozyskanie środków musi liczyć się z obowiązkiem wniesienia wkładu własnego w wysokości min. 15% kosztów kwalifikowanych projektu. W przypadku wsparcia inwestycyjnego minimalny wkład własny dla mikro i małych przedsiębiorstw wynosi 55%, a w przypadku średnich przedsiębiorstw 65% kosztów kwalifikowanych. Nie ma możliwości wniesienia wkładu własnego w formie innej niż pieniężna.

Przykład 1.

Przyjmijmy, że całkowite koszty kwalifikowane naszego projektu to 800 000 PLN.

Maksymalnie możemy uzyskać dofinansowanie na poziomie 680 000 PLN ($85\% \cdot 800\,000$ PLN). Wszystko jednak uzależnione jest od wielkości naszego przedsiębiorstwa i celu przeznaczenia środków.

1) Mikro lub małe przedsiębiorstwa:

- a) Cel przeznaczenia środków: **wydatki inwestycyjne** + usługi doradcze+ wydatki związane z udziałem w targach i misjach gospodarczych + inne, przy czym:
- 400 tys. zł przeznaczamy na wydatki inwestycyjne
 - 400 tys. zł na pozostałe działania związane z działalnością eksportową (usługi doradcze, udział w targach i inne).

Przy takich założeniach uzyskamy następujące wartości:

- Maksymalna kwota dofinansowania na wydatki inwestycyjne - 180 000 PLN ($45\% \cdot 400\,000$ zł)
- Maksymalne dofinansowanie usług doradczych lub udziału w targach – 340 000 PLN ($85\% \cdot 400\,000$ zł)
- Minimalny wkład własny - 280 000 zł, w tym
wkład własny wynikający z wydatków inwestycyjnych - 220 000 zł ($55\% \cdot 400\,000$ zł)
wkład własny wynikający z kwoty przeznaczonej na pozostałe działania - 60 000 zł ($15\% \cdot 400\,000$ zł)

- b) Cel przeznaczenia środków: usługi doradcze+ wydatki związane z udziałem w targach i misjach gospodarczych + inne (**w tym przypadku nie uwzględniamy wydatków inwestycyjnych**)

W tym przypadku, ze względu na brak wydatków inwestycyjnych możliwe jest do uzyskania dofinansowanie na maksymalnym poziomie 85% kosztów kwalifikowanych projektu, czyli 680 tys. PLN. Minimalny wkład własny wynosić będzie 15% kosztów kwalifikowanych projektu, czyli 120 tys. zł.

2) Przedsiębiorstwa średnie:

- a) Cel przeznaczenia środków: **wydatki inwestycyjne** + usługi doradcze+ wydatki związane z udziałem w targach i misjach gospodarczych + inne, przy czym:
- 400 tys. zł przeznaczamy na wydatki inwestycyjne
 - 400 tys. zł na pozostałe działania związane z działalnością eksportową (usługi doradcze, udział w targach i inne).

Przy takich założeniach uzyskamy następujące wartości:

- Maksymalna kwota dofinansowania na wydatki inwestycyjne - 140 000 PLN (35% * 400 000 zł)
- Maksymalne dofinansowanie usług doradczych lub udziału w targach – 340 000 PLN (85% * 400 000 zł)
- Minimalny wkład własny - 320 000 zł, w tym:
wkład własny wynikający z wydatków inwestycyjnych - 260 000 zł (65%* 400 000zł)
wkład własny wynikający z kwoty przeznaczonej na pozostałe działania - 60 000 zł (15%* 400 000zł)

- b) Cel przeznaczenia środków: usługi doradcze+ wydatki związane z udziałem w targach i misjach gospodarczych + inne **(w tym przypadku nie uwzględniamy wydatków inwestycyjnych)**

W tym przypadku, ze względu na brak wydatków inwestycyjnych możliwe jest do uzyskania dofinansowanie na maksymalnym poziomie 85% kosztów kwalifikowanych projektu, czyli 680 tys. PLN. Minimalny wkład własny wynosić będzie 15% kosztów kwalifikowanych projektu, czyli 120 tys. zł.

W ramach konkursu dofinansowanie mogą otrzymać projekty polegające na: wdrożeniu planu rozwoju eksportu poprzez realizację co najmniej dwóch działań z poniższej listy, w tym minimum jednego działania obowiązkowego:

- Działania obowiązkowe:
 - a) doradztwo i opracowania w zakresie wdrożenia nowych modeli biznesowych,
 - b) poszukiwanie partnerów na rynkach docelowych (analizy, opracowania);
 - c) uzyskanie dokumentów niezbędnych do wprowadzenia produktów lub usług przedsiębiorcy na wybrane rynki docelowe (doradztwo, zakup);
 - d) doradztwo w zakresie strategii finansowania przedsięwzięć eksportowych i działalności eksportowej;
 - e) doradztwo w zakresie opracowania koncepcji wizerunku przedsiębiorcy na wybranych rynkach;
 - f) wsparcie inwestycyjne w zakresie dostosowania produktów/usług do wymogów na rynkach docelowych.
- Działania dodatkowe:
 - a) udział w zagranicznych imprezach targowo wystawienniczych w charakterze wystawcy;
 - b) organizacja i udział w misjach gospodarczych za granicą;
 - c) udział w międzynarodowych imprezach targowo wystawienniczych odbywających się na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej w charakterze wystawcy;
 - d) organizacja misji gospodarczych przedsiębiorców zagranicznych u przedsiębiorcy.

Środki pozyskane w ramach dotacji na działalność eksportową mogą zostać przeznaczone m.in. na takie cele jak:

1. Zakup usług doradczych z zakresu:

- a) opracowania nowych modeli biznesowych
- b) opracowania strategii finansowania przedsięwzięć eksportowych i działalności eksportowej;

- c) opracowania koncepcji wizerunku przedsiębiorcy na wybranych rynkach (z wyłączeniem usług doradczych polegających na promocji podczas targów i wystaw);
- d) pozyskania dokumentów niezbędnych do wprowadzenia produktów lub usług przedsiębiorcy na wybrane rynki docelowe (wraz z ceną nabycia przedmiotowych dokumentów).

2. Koszty udziału w targach i misjach gospodarczych:

- a) koszty najmu powierzchni targowych;
- b) koszt budowy stoiska targowego;
- c) koszty zakwaterowania;
- d) koszty transportu;
- e) koszty usług cateringowych;
- f) koszty tłumaczeń.

3. Wsparcie inwestycyjne w zakresie dostosowania produktów/usług do wymogów na rynkach docelowych:

- a) koszty zakupu środków trwałych;
- b) koszty zakupu wartości niematerialnych i prawnych;
- c) koszty modernizacji posiadanych środków trwałych;
- d) koszty prac budowlanych.

Do kosztów niekwalifikowalnych projektu zaliczamy:

- a) amortyzację;
- b) zakup środków transportu;
- c) zakup używanych środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych;
- d) bieżące, ponoszone przez Wnioskodawcę w związku z prowadzoną działalnością (opłata za media, najem/dzierżawa pomieszczeń itd.).

Jednym z wymagań, stawianym przed potencjalnymi wnioskodawcami jest posiadanie **aktualnego planu rozwoju eksportu**, w którym uwzględnione zostaną takie elementy jak:

- analiza konkurencji przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy,
- informacje o wyborze rynków docelowych działalności eksportowej (będącej wynikiem analizy),
- opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport,
- analiza SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu/usługi na każdym z planowanych rynków docelowych,
- opis celów i strategii eksportowej,
- wskazanie i uzasadnienie wyboru działań służących realizacji celów polityki eksportowej,
- szacowana wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii,
- wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

Składany wniosek o pozyskanie środków musi spełniać szereg kryteriów formalnych oraz merytorycznych, które dzielone są na kryteria dopuszczające oraz tzw. „kryteria punktowane”. Kryteria dopuszczające decydują o dopuszczeniu wniosku do dalszego etapu oceny, a ich niespełnienie skutkuje natychmiastowym odrzuceniem projektu. W drugim rodzaju kryteriów, w zależności od stopnia spełniania przez projekt wymaganego kryterium przyznawane są punkty.

Za jedno z najważniejszych kryteriów oceny wniosku należy uznać wpisywanie się projektu w zakres Wielkopolskich Krajowych Inteligentnych Specjalizacji.

1. Biosurowce i żywność dla świadomych konsumentów,
2. Wnętrza przyszłości,
3. Przemysł jutra,
4. Wyspecjalizowane procesy logistyczne,
5. Rozwój oparty na ICT,
6. Nowoczesne technologie medyczne.

W ramach tego kryterium projekt może otrzymać od 0 do 3 punktów. Ilość przyznanych punktów uzależniona jest od stopnia wpisywania się projektu w Inteligentne Specjalizacje województwa wielkopolskiego. Istotą procesu oceny będzie to, jaki efekt synergii powstanie dla regionalnych Inteligentnych Specjalizacji wskutek połączenia nauki i biznesu w projekcie. Skala efektów wraz z przyporządkowanymi punktami przedstawia się następująco:

- brak synergii - 0 pkt.,
- niski poziom synergii - 1 pkt.,
- średni poziom synergii - 2 pkt.,
- wysoki poziom synergii - 3 pkt.

Kolejnym kryterium, które podlega ocenie w czasie rozpatrywania wniosku o datację jest komplementarność z innymi projektami. Oznacza to, że projekt powinien stanowić dopełnienie innych projektów, które doprowadzi do realizacji określonego celu. Podkreślić należy, że spełnienie przesłanki realizacji tego samego celu projektów nie oznacza, że są one komplementarne. Mogą one bowiem stanowić efekt działań projektów konkurencyjnych. Kluczem do uznania projektów za komplementarne jest wzajemne uzupełnianie się projektów. W ramach kryterium oceniane będzie powiązanie projektów z innymi przedsięwzięciami zarówno już zrealizowanymi, jak i tymi, które dopiero są w trakcie realizacji. Możliwa do otrzymania skala ocen, w odniesieniu do tego kryterium przedstawia się następująco:

- projekt jest komplementarny z innymi projektami- 2 pkt.,
- projekt nie jest komplementarny z innymi projektami- 0 pkt.

Innym aspektem poddawany ocenie, w procesie ubiegania się o dofinansowanie, jest innowacyjność zastosowana w projekcie. przez innowację rozumie się wprowadzenie do praktyki w przedsiębiorstwie nowego lub znacząco ulepszonego rozwiązania w odniesieniu do produktu (towaru lub usługi), procesu, marketingu lub organizacji. Weryfikowane jest, czy projekt obejmuje wdrożenie i zastosowanie celem internacjonalizacji przedsiębiorstwa innowacyjnych rozwiązań technologicznych, produktowych oraz organizacyjnych posiadanych i/lub nabytych w ramach projektu. W przypadku, gdy do wniosku o dofinansowanie zostanie załączona opinia o innowacyjności, a jej zapisy potwierdzać będą spełnienie elementów wskazanych w kryterium, opinia stanowić będzie podstawę do uznania tego kryterium za spełnione. W przypadku wątpliwości co do wiarygodności lub zawartości merytorycznej przedstawionej opinii, ocena kryterium będzie dokonana przez eksperta na podstawie informacji zawartych we wniosku, przy jednoczesnym odniesieniu się do zapisów zawartych w opinii. Punktacje względem kryterium innowacyjności przedstawia się następująco:

- brak innowacyjności - 0 pkt.,
- w skali kraju (stosowane krócej niż 3 lata) - 1 pkt.,
- w skali świata (stosowane krócej niż 5 lat) – 2 pkt.

Punkty przyznawane są za poziom innowacyjności poszczególnych elementów, wyższy poziom innowacyjności danego elementu eliminuje poziom niższy. Beneficjent dotacji, w ramach opisywanego kryterium, może otrzymać maksymalne 6 punktów.

W czasie rozpatrywania wniosku brane pod uwagę jest również powiązanie projektu z działalnością B+R. Wnioskodawca powinien posiadać wyniki bądź finansować prace B+R dotyczące produktów i usług, które będą stanowiły przedmiot eksportu. W ramach tego kryterium sprawdzane jest, czy w dokumentacji aplikacyjnej potwierdzono, że Wnioskodawca prowadzi własną działalność badawczo – rozwojową bądź współpracuje z innymi przedsiębiorstwami, instytucjami lub organizacjami w zakresie działalności badawczo- rozwojowej i/lub pozyskuje wyniki prac działalności badawczo - rozwojowej. Projekt może otrzymać 0 pkt. jeśli nie uwzględnia on prac badawczo - rozwojowych lub 2 pkt. gdy kryterium zostanie spełnione.

Projekt wnioskodawcy oceniany będzie również pod kątem posiadania patentu. Sprawdzane jest, czy we wniosku potwierdzono, że wnioskodawca posiada prawo do wykorzystywania: patentu na wynalazek, prawa ochronnego na wzór użytkowy, prawa z rejestracji wzoru przemysłowego. Warunek zostanie również uznany za spełniony jeśli Wnioskodawca rozpoczął procedurę w celu uzyskania ochrony przyznawanej przez krajowe, regionalne lub międzynarodowe organy ochrony praw własności przemysłowej na wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy. Projekt może otrzymać następującą ilość punktów:

- 0 pkt.- gdy nie posiada patentu,
- 1 pkt. – gdy została wszczęta procedura przyznania patentu,
- 2 pkt. - gdy projekt posiada patent lub prawa ochronne.

Ostatnim kryterium, w ramach którego projektom przyznawane są punkty, jest oczekiwany wzrost przychodów z eksportu wskutek realizacji projektu. Skala ocen możliwych do uzyskania, ze względu na przychody osiągnięte z eksportu, przedstawia się następująco:

- brak – 0 pkt.,
- do 5% – 1 pkt.,
- do 20% – 2 pkt.,
- do 35% – 3 pkt.,
- powyżej 35% – 4 pkt.

Podsumowanie kryteriów i przypisanych im punktów, w ramach dotacji z poddziałania 1.4.1 „Kompleksowe wsparcie działalności na rynkach zagranicznych przedsiębiorstw posiadających plan rozwoju eksportu”, zawarte zostało w tabeli nr 1.

Tabela 1. Kryteria punktowane w ramach poddziałania 1.4.1 „Kompleksowe wsparcie działalności na rynkach zagranicznych dla przedsiębiorstw posiadających plan rozwoju eksportu”

Kryterium	Liczba punktów
Wpływ wartości wskaźników przyjętych w projekcie na realizację celów Programu oraz analiza ich wartości docelowych.	0-3 pkt.
Uzasadnienie potrzeby realizacji projektu (Wnioskodawca wykazuje znajomość potrzeb odbiorców, dysponuje rzetelnymi badaniami/ analizą rynku)	0-5pkt.
Wpływ projektu na wdrażanie zasad horyzontalnych - wpływ neutralny – 0 pkt. - pozytywny wpływ na jedną z zasad horyzontalnych – 1 pkt. - pozytywny wpływ na dwie zasady horyzontalne – 2 pkt. - pozytywny wpływ na trzy lub więcej zasad horyzontalnych – 3 pkt.	0-3 pkt.
Wpisywanie się projektu w Regionalne Inteligentne Specjalizacje	0-3 pkt.
Komplementarność z innymi projektami. tak – 2 pkt. nie – 0 pkt..	0/2 pkt.
Projekt zawiera innowacyjne rozwiązania technologiczne i/lub produktowe i/lub procesowe: - brak innowacyjności - 0 pkt.	0-6 pkt.

<ul style="list-style-type: none"> - w skali kraju (stosowane krócej niż 3 lata) - 1 pkt. - w skali świata (stosowane krócej niż 5 lat) – 2 pkt. <p>(punkty przyznawane są za poziom innowacyjności poszczególnych elementów, wyższy poziom innowacyjności danego elementu eliminuje poziom niższy, beneficjent może otrzymać maksymalnie 6 pkt.)</p>	
<p>Wnioskodawca posiada wyniki prac B+R / prowadzi lub finansuje prace B+R dotyczące produktów/usług, które będą stanowiły przedmiot eksportu</p> <ul style="list-style-type: none"> – nie – 0 pkt., - tak – 2 pkt. 	0/2
<p>Na produkt/usługę będący przedmiotem eksportu w ramach projektu Wnioskodawca posiada patent na wynalazek lub prawa ochronne na wzór użytkowy lub prawa z rejestracji wzoru przemysłowego lub wszczął procedurę w sprawie ich uzyskania.</p> <ul style="list-style-type: none"> - gdy nie posiada – 0 pkt., - gdy wszczął procedurę – 1 pkt., - gdy posiada – 2 pkt. 	0/1/2
<p>Wzrost eksportu w wyniku realizacji projektu w stosunku do przychodów Wnioskodawcy ogółem.</p> <ul style="list-style-type: none"> - brak – 0 pkt., - do 5% – 1 pkt., - do 20% – 2 pkt., - do 35% – 3 pkt., - powyżej 35% – 4 pkt. 	0-4 pkt.

Źródło: http://www.wrpo.wielkopolskie.pl/system/file_resources/attachments/000/000/917/original/1_Kryteria_Wyboru_Projekt%C3%B3w.pdf?1440015920

Łącznie w procesie oceny wniosku projekt może uzyskać 30 punktów, aby projekt mógł ubiegać się o dofinansowanie musi otrzymać min. 60% maksymalnej liczby punktów, czyli 18 punktów. W praktyce jednak realne szanse uzyskania dotacji wiążą się z uzyskaniem wyniku bliskiego punktacji maksymalnej.